

# Pro-WOMEN. Itinerari di riqualificazione per le donne come nuove Promotrici Culturali per la valorizzazione del patrimonio territoriale

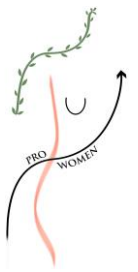
## Modulo7 – Occupazione e auto-imprenditorialità

### Modello:

#### Debriefing prima di avviare l'attività

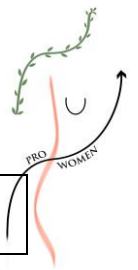
*Questo è un esempio! Abbiate fiducia in voi stesse: Eseguite la vostra diagnosi in modo che sia ben adattata al vostro progetto e al vostro contesto...*

La tua situazione personale e familiare	
Le tue motivazioni	I tuoi obiettivi
<i>Perché vuoi avviare un'attività in proprio?</i>	<i>Quale visione hai della tua attività a medio termine?</i>
Le tue competenze e risorse	I tuoi punti deboli e i tuoi vincoli
<i>Pensa all'ambiente che ti circonda, alle tue reti, al tuo know-how e alle caratteristiche di personalità che ti potranno aiutare. Fai un elenco. Chiedi alla famiglia e agli amici: L'opinione che tu hai di te stessa è in linea con l'opinione degli altri? E con la realtà?</i>	<i>Cosa potrebbe ostacolare la corretta realizzazione del tuo progetto?</i>



<b>Definizione del progetto</b>
<b>Descrivi il tuo progetto in poche frasi</b>
<i>Una volta completato questo esercizio, continua a descrivere il progetto in modo più preciso, passo dopo passo con l'aiuto delle tabelle sottostanti. Devi immaginare un ciclo alla fine del quale ricominci tutto da capo e svolgi gli stessi compiti. In questo modo sarai sicura di non dimenticare nulla...</i>

<b>Il ciclo del mio progetto: passo dopo passo - 1/2</b>			
<b>Passo 1</b>		<b>Passo 2</b>	
<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>	<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>
<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>	<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari ?</i>
<b>Passo 3</b>		<b>Passo 4</b>	
<b>Descrizione</b>	<b>R Risorse</b>	<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>
<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>	<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari ?</i>
<i>Elenca i prodotti o i servizi che desideri realizzare e vendere/proporre. Immagina il loro viaggio dalla realizzazione alla vendita ai clienti e descrivilo.</i>			



Ad ogni passo, chiediti di cosa avrai bisogno: mezzi finanziari (costi), mezzi tecnici (veicolo, attrezzature, strumenti) e mezzi umani (manodopera), ecc.

<b>Il ciclo del mio progetto: passo dopo passo - 2/2</b>			
<b>Passo 5</b>		<b>Passo 6</b>	
<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>	<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>
<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>	<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>
<b>Passo 7</b>		<b>Passo 8</b>	
<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>	<b>Descrizione</b>	<b>Risorse</b>
<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>	<i>In che cosa consiste questo passo?</i>	<i>Quali mezzi sono necessari?</i>
<i>Elenca i prodotti o i servizi che desideri realizzare e vendere/proporre. Immagina il loro viaggio dalla realizzazione alla vendita ai clienti e descrivilo.</i>			
Ad ogni passo, chiediti di cosa avrai bisogno: mezzi finanziari (costi), mezzi tecnici (veicolo, attrezzature, strumenti) e mezzi umani (manodopera), ecc.			

Forse una matrice a 4 passi è sufficiente per voi. Non c'è nessun problema se il vostro progetto richiede ancora solo pochi passi. Abbiate fiducia in voi stessi. Fate la vostra diagnosi in modo che sia ben adattata al vostro progetto e al vostro ambiente.